

# Fondsenwerving

Je hebt een mooi plan en zoekt hier financiering voor. Deze kenniskaart beschrijft waar je op moet letten bij je aanvraag naar een fonds of subsidieverlener.

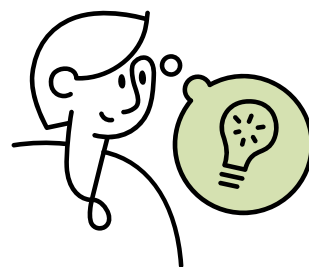
We hebben vijf do's and don'ts voor je op een rijtje gezet. Ze zijn gebaseerd op onze dagelijkse praktijk in het begeleiden van bewonersinitiatieven bij fondsenwerving. Doe er je voordeel mee!

## 1. Verplaats je in de subsidiegever of fonds

Hoe past jouw project bij het fonds of subsidiepotje dat je aanschrijft? Verdiep je in hun doelen en speerpunten. Hoe draagt jouw project hieraan bij? Vaak zit je nog te veel vast in je eigen straatje; 'we gaan dit en dit organiseren, voor die en die'. Hier ben je heel enthousiast over en dat is logisch. Maar kruip even in het hoofd van diegene die straks je aanvraag beoordeelt. Wat wil diegene weten? Waar let diegene op?

## 2. Maak de vertaalslag

Wat is het doel van de subsidie of het fonds? Wat wil het bereiken? Als je bijvoorbeeld weet dat het fonds dat je aanschrijft sociale verbinding belangrijk vindt; bedenk dan hoe jouw project hieraan bijdraagt. Benoem dit expliciet. Noem ook de termen die het fonds zelf gebruikt hiervoor.



### Hulp nodig bij jouw idee?

Kijk voor meer informatie op [www.leefbaarheidsalliantie.nl](http://www.leefbaarheidsalliantie.nl)  
of e-mail naar [vraag@leefbaarheidsalliantie.nl](mailto:vraag@leefbaarheidsalliantie.nl)



